

未来は、動く者の味方だ。



ミライはワクワクする
未来創造
ミライはキセキを待つものじゃない
掴みに行くんだ!

学校法人 穴吹学園
anabuki
専門 穴吹ITビジネスカレッジ

お問い合わせ先 ☎0120-46-3485



Instagram

〒760-0021 香川県高松市西の丸町14-10
E-mail happy@anabuki.ac.jp
https://web.anabuki-college.net

- 未来創造ビジネス学科(2年制)
- 公務員ビジネス学科(2年制)
- 公務員学科(1年制)
- 情報システム学科(3年制)
- ITテクノロジー学科(2年制) **NEW**
- こども保育学科(2年制)
- パティシエ・ベーカリー学科(2年制)



BPA

学校法人 穴吹学園
anabuki
専門 穴吹ITビジネスカレッジ

未来創造ビジネス学科

DX・ITビジネス専攻 不動産ビジネス専攻

未

来

掴み取れ、未来。

進む技術革新、IT・DX、そして不動産の世界も日々新しい景色へと移り変わっていく。

見えない未来を不安がって立ち止まっても、何も始まらない。「奇跡」を待つだけでは、理想の未来は訪れない。

だからこそ、今、動き出そう。

未来は、自分の手で掴み取るからこそ価値がある。「ミラクル」は、奇跡じゃない。

努力と挑戦が生み出す、自分だけの軌跡。

さあ、ミライツクルんだ。

造

創

まちづくり

香川ファイブアローズと連携

プロバスケットボールチームの香川ファイブアローズと連携し、観客を増やすためのアイデアや仕組みづくりに挑戦します。実際のチームを題材に、企画を考え、カタチにすることで、教室だけでは学べないリアルなビジネス経験が得られます。

商店街と一緒にまちづくり

実際に商店街へ足を運び、お店の方へのアンケート調査を実施。「どんな人が、なぜ訪れているのか」「どんな課題があるのか」を自分たちの手で調べます。現場で得たリアルな声をもとに、課題を発見し、改善策を考える——教室を飛び出した実践的な学びです。

じぶんづくり

取得できる資格がたくさん

多彩な資格に挑戦できる学びの環境。新しい知識を身につけるたびに、「なりたい自分」に一步步近づいていきます。未来の選択肢を広げていく——そんな「自分づくり」をサポートします。

DX・ITビジネス専攻 2年制

めざす職業、
・企画
・営業
・広報
・販売
・事務
・経理

05~08p

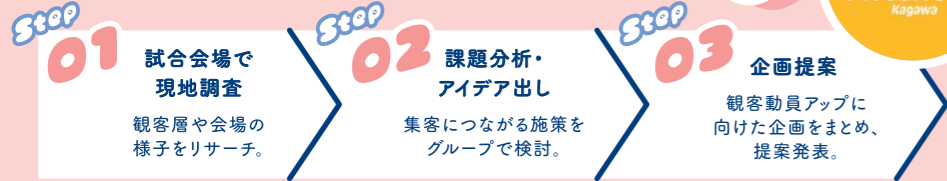
不動産ビジネス専攻 2年制

めざす職業、
・不動産販売
・賃貸営業
・事務

09~12p

香川ファイブアローズと連携

プロバスケットボールチーム「香川ファイブアローズ」と連携して取り組む実践授業。
地域スポーツの活性化を目標に、試合観客数を増やすための企画を考えます。



まちづくり企画

商店街の活性化をテーマに、企画から実行までを実践的に学ぶ授業。
現場に出て、考え、カタチにする——リアルな「まちづくり」を体験します。



「考える」で
終わらせない。
まちづくり。

実践的な授業を導入

学内インターンシップ

あなぶきグループの会社が学校に来て、企業説明を実施。
学生は学内にいながら、複数の企業について知ることができます。



Merit 学生にとってのメリット



参加企業

穴吹興産株式会社 株式会社穴吹ハウジングサービス 穴吹不動産流通株式会社
株式会社ヨコイ 穴吹エンタープライズ株式会社 あなぶきビジネスサービス株式会社



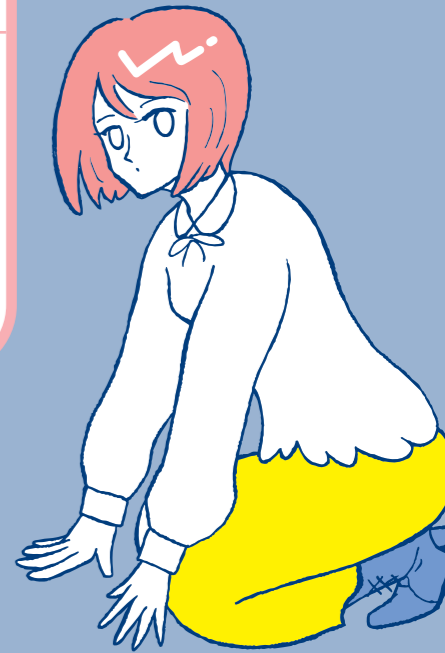
DX・ITビジネス専攻
山本 深太さん
(坂出商業高校卒)

本格的に就職活動が始まる前に、学内で企業説明を聞くことができるのは貴重な体験だったと思います。社会人の方の敬語や話し方を間近で聞き、自分の就職活動にも活かせました。



不動産ビジネス専攻
村瀬 莉緒さん
(高松南高校卒)

自分の興味のある仕事だけでなく、知らなかった仕事についても詳しく知ることができ、選択肢を広げる機会になりました。自分が大切にしたいと思う軸を見つけていることができました。

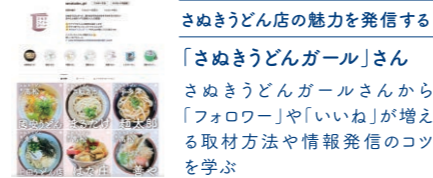


あなぶきグループだから叶う

即戦力のその先へ
地域と未来を創る
じぶんづくり。

SNSの活用実践

SNS運用のプロから、フォロワーや「いいね」を増やすアカウント運用の戦略設計を学び、企画・コンテンツ制作から投稿までの一連の流れを実践的に体験します。



特別授業

企業の現場社員が講師として来校。
実際の仕事や取り組みを題材に、実践的な学びを行います。



DX特別授業

DX推進室の社員が、実際の取り組み事例を紹介。業務改善やDX化について考えるワークを実施します。



不動産ビジネス特別授業

マンション販売の営業社員からモデルルームの見学を通して、マンション販売の仕組みや提案のポイントを学びます。

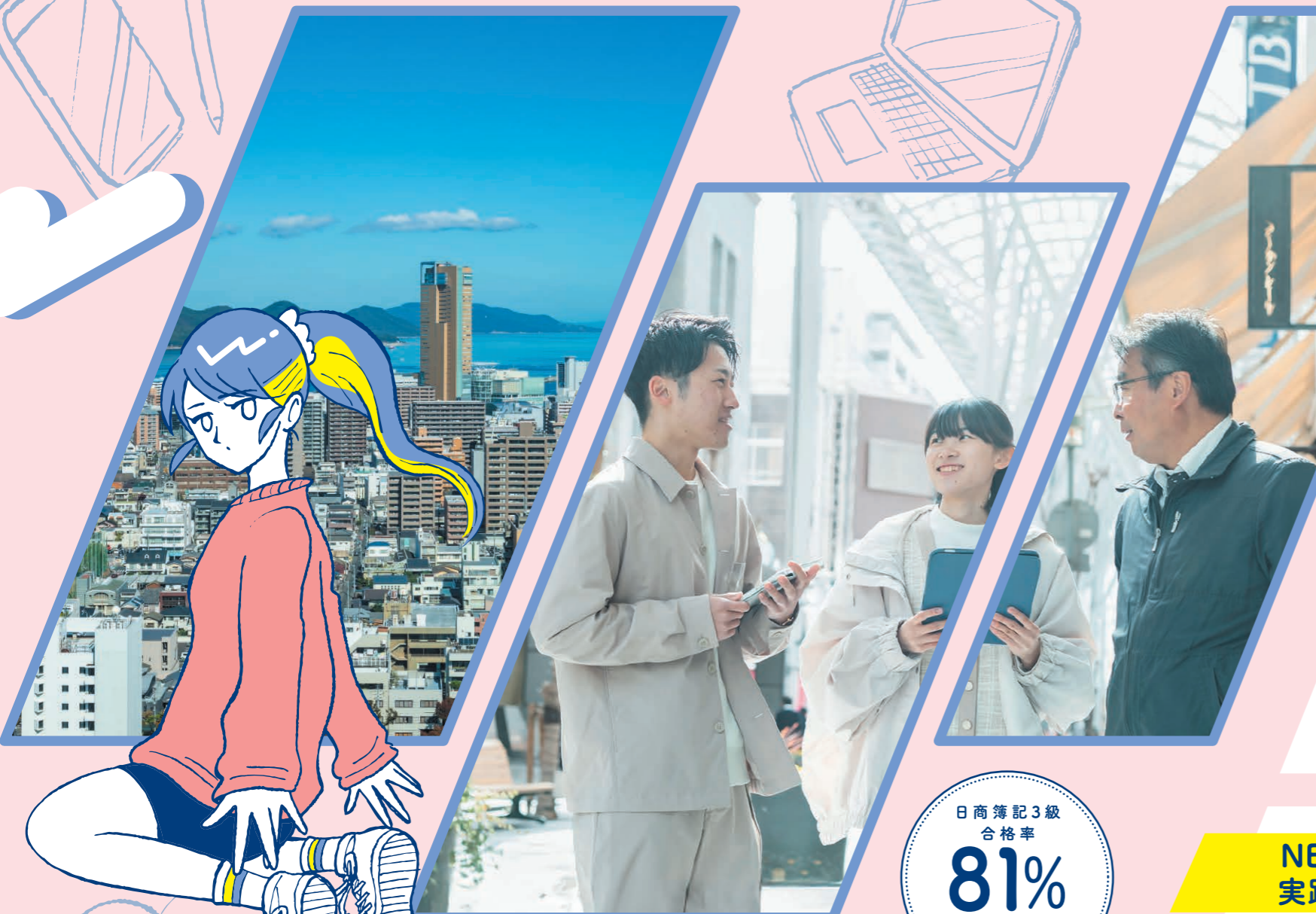


ドローン操作

ドローンの知識や操作方法を学び、地域の小学生への体験指導を行います。

DX・IT ビジネス専攻

DX・IT Business



日商簿記3級
合格率
81%
全国平均**42%**
(2025年度)

卒業後の進路

- ・企画職(販売・営業・経営・事業推進)
- ・広報職(SNS情報発信)
- ・事務職(金融・経理)
- ・営業職(セールス)
- ・販売職(サービススタッフ)
- ・総合職

取得できる資格

- ・ITパスポート【国家資格】
- ・簿記検定3級(日本商工会議所)
- ・簿記能力検定3級(全国経理教育協会)
- ・3級ファイナンシャル・プランニング技能士【国家資格】
- ・Word・Excel・PowerPoint(サーティファイ)

STEP 学びのステップ

1年

デジタルをビジネスに活かすDXの基礎を学ぶとともに、AIやデータを活用できるスキルを身につけ、地域の課題を発見する。

2年

地域と連携したフィールドワークを通して、提案をカタチにできる実践力を身につけ、デジタル社会の一員になれるスキルを習得する。

Timetable

カリキュラム / 時間割

※カリキュラム/時間割は変更になる場合があります。

	2年次	MON	TUE	WED	THU	FRI
1	9:30~11:00	ビジネスリテラシー	Web制作	DX実践	ドローン操作	PowerPoint基礎
2	11:10~12:40	PowerPoint基礎	ビジネスアプリ開発	DX実践	データ活用	デジタルコミュニケーション
3	13:40~15:10	ビジネスプランニング	ビジネスアプリ開発	DX実践	マーケティング基礎	ビジネスプランニング

Point

学びのポイント

どんな職業にも活かせる
コミュニケーション力を育む。

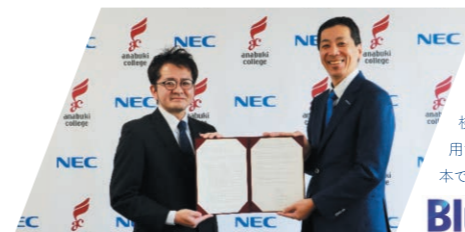
この専攻では、就職に有利な資格取得や、商店街と連携したイベント企画に挑戦します。さまざまな授業でグループワークを行うため、どんな職業にも活かせる積極性やコミュニケーション力も身につきます。多くの“得意”を作って、将来できる仕事の幅を広げましょう!



伊 里 紗 先生

NEC開発のDX教育プログラムで 実践的スキルを習得

穴吹カレッジでは、NECが開発したDX人材育成プログラムを導入し、企業や社会で求められるDXの基礎的な考え方を体系的に学びます。本プログラムは、国(経済産業省・IPA)が定める基準に準拠しており、在学中から実社会に即したDXリテラシーの習得が可能です。将来の就職やキャリア形成を見据えた、実践的な学びを提供します。



NECが提供する「BluStellar Academy for DX」を、専門学校において単体講座として活用する人材育成の連携は、日本で初めての取り組みです。

BluStellar

DX推進企業からの メッセージ

介護業界を中心に、業務効率化を目的としたDX支援を行っています。人手不足が深刻な現場では、デジタル技術による業務改善が欠かせません。DXの仕事で大切なのは、ITスキルだけでなくコミュニケーション力。お客様の何気ない会話から課題を見つけ、最適なデジタル活用を一緒に考えます。



リコージャパン株式会社
デジタルサービス 営業本部
明石 知佳さん



Point

01 商店街と連携して地域の課題解決に取り組む

地域の課題はさまざま。その課題に学生が向き合い、地域の方と連携しながら、デジタルデータやChatGPTを活かした提案をして、それをカタチにしていきます。学生ならではの視点とデジタルを掛け合わせることで、地域の課題に取り組める実践力を身につけます。



親子向けイベントを開催!



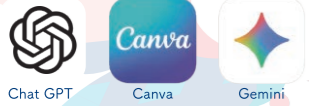
ドローンも学べます!



Point

02 生成AIやビッグデータを使いこなす人材に

技術的なスキルだけでなく、課題に対して柔軟に対応し、AI技術を効果的に活用できる知識を身につけ、ビジネスや社会に貢献する人材をめざします。

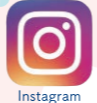


Features
学科の特徴
豊富なフィールドワークと多彩な資格取得で就職に直結!

Point

03 SNSなどのデジタルを駆使したマーケティング力を身につける

インターネットを利用したコミュニケーションスキルを身につけるほか、SNSなどのデジタル発信に必要な撮影、画像加工、文章作成のスキルや、Webサイトのアクセス分析方法などを学びます。



Point 04 簿記やFP、ビジネス系などの資格取得をサポート



簿記をはじめとするビジネスで役立つさまざまな資格取得をめざします。穴吹カレッジの合格ノウハウと、資格対策授業により、合格へと導きます。



DX・IT資格について

<p>ITパスポート (IT業界・DX推進)</p> <p>ビジネスに役立つIT知識が身につく</p>	<p>簿記 (事務・経理・営業職)</p> <p>会社のお金の流れや会計知識が身につく</p>
<p>FP (金融・保険・営業職)</p> <p>保険・税金・年金など、生活に身近なお金の知識が身につく</p>	<p>Word/Excel/PowerPoint (ビジネス全般)</p> <p>資料・データ整理・プレゼンなど実践的にPC操作が身につく</p>

正確さのその先へ。

ITで進化する管理部門

Interview 01



あなぶきビジネスサービス株式会社
植村悠莉香さん
(香川県立高松東高校卒)

実務×DXで、仕事をもっと効率的に

現在は経理担当として、日々の支払い処理や月々の費用管理など、会社のお金の動きを正確に記録・管理する業務を行っています。学生時代は、検定合格だけを目的とせず、実務を意識した学びができました。現役の税理士による特別講義では、実際の現場で使われている会計ソフトを操作する機会があり、現在の仕事につながる感覚を在学中から身につけることができました。現在は、プログラミングの知識を活かし、業務の一部を自動化・効率化するなど、DX化にも取り組んでいます。ITの力で日々の業務を改善できることに、大きなやりがいを感じています。

即戦力のその先へ。

地域と共に未来を創る。

Interview 02



観音寺信用金庫 四国中央支店
高島実紀さん
(香川県立観音寺総合高校卒)

地元で貢献したいという願いが叶いました

生まれ育った地元で地域貢献できる地元の信用金庫に入社し、お客様のお通帳を預かり、お金の出し入れを処理する仕事を担当しています。お客様の大切なお金を預かるミスの許されない気を使う業務ですが、窓口に来られるお客様がいつのまにか名前を覚えてくださり、名前と呼ばれたいと嬉しくなります。在学中は宅地建物取引士資格や簿記検定2級、ファイナンシャル・プランニング技能検定などを取得しました。特に簿記は、実務ですぐに決算書が読め、勘定科目の振り分けもわかるので助かりました。就職に有効な資格を複数取得できる穴吹カレッジの強みを改めて感じます。

「あなたに頼んでよかった」と言われる。

地域のプロへ。

Interview 03



株式会社スズキ自販香川 アリーナ丸亀
鈴木雄也さん
(香川県立観音寺総合高校卒)

今の仕事に生きる 専門学校での学び合い

新車・中古車販売、車の整備・メンテナンス、自動車保険の取り扱いなどを行う会社に勤めています。お客様に合った1台を提案でき、納得して買っていただけで、「鈴木さんに頼んでよかった」と言われた時に充実感を感じます。穴吹カレッジで学んだことで金額計算など数字を見ることにも強くなり、簿記に加えExcel・Word・PowerPointなどのパソコン操作も現在の仕事に活かしています。親友同士で教え合いをすることで伝わり方や、相手のわからないところを探るコツなど、人に説明する力がつきました。それは現在、お客様とのコミュニケーションにも活かされています。

不動産 ビジネス専攻

Real estate Business

STEP 学びのステップ

1年

不動産ビジネスに必要な法律・会計知識を習得するとともに職業意識の向上を図り、ビジネスパーソンとしての心構えを習得する。

2年

企業と連携し、住宅・マンションなど不動産実務を実践的に学ぶフィールドワークを実施し、身につけた知識を活かして国家資格を取得する。

Timetable

カリキュラム / 時間割

※カリキュラム/時間割は変更になる場合があります。

	2年次	MON	TUE	WED	THU	FRI
1	9:30~11:00	ビジネス リテラシー	宅建業法	宅建民法・法令	管理業務基礎	DX実践
2	11:10~12:40	宅建民法・法令	宅建業法	宅建民法・法令	管理業務基礎	DX実践
3	13:40~15:10	管理業務応用	ドローン操作	PowerPoint 基礎	宅建業法	宅建士・ 管理業務主任者 対策

Point

学びのポイント

仕事に直結する資格とスキルで
可能性を広げる。

中四国唯一の不動産業界のプロフェッショナルを目指す専攻です。不動産業界のことを学びながら宅地建物取引士などの国家資格取得に挑戦しています。皆さんも不動産ビジネス専攻で一生モノの資格を取得し、自分自身の可能性を広げましょう！

Teacher



岡田 大海先生

宅地建物取引士
合格率
67%
全国平均 **19%**
(2025年度)

取得できる資格

- 宅地建物取引士【国家資格】
- 管理業務主任者【国家資格】
- 賃貸不動産経営管理士【国家資格】
- マンション管理士【国家資格】
- 簿記検定3級(日本商工会議所)
- 3級ファイナンシャル・プランニング技能士【国家資格】
- Word・Excel・PowerPoint(サーティファイ)

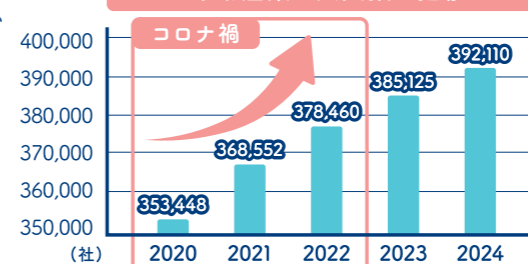
卒業後の進路

- 不動産販売営業・事務
- 不動産賃貸営業・事務
- マンション管理アドバイザー
- 金融機関(銀行・証券会社など)
- 営業・事務

魅力いっぱい! 注目の不動産業界!

不動産業界は、不況に強くコロナ禍でも不動産会社数は増えていきます。さらに売上に応じて即時、昇給・昇進に反映されるのが業界の特徴。30代で年収1000万円が多数存在するのも不動産業界ならではの、国家資格を持っていれば、さらなる給料アップにつながります。

不動産業の法人数の推移



※公益財団法人不動産流通推進センター不動産業統計集

業種分類別平均年収ランキング TOP 10

金融	500万円
メーカー	492万円
総合商社	479万円
IT/通信	466万円
建設/プラント/不動産	447万円
専門商社	444万円
インターネット/広告/メディア	440万円
医療	416万円
サービス	390万円
小売/外食	368万円

※2024年9月~2025年8月doda登録約60万人から集計

Point 01 在学中に2つの国家資格がめざせる

宅地建物取引士(宅建士)

土地や建物の取引を行う不動産会社は、社員5人に1人は宅建士を設置する必要がありますと法律で定められています。また、不動産の売買や仲介などでは、宅建士が重要事項の説明が行えないため、宅建士有資格者を優遇しているところが多くあります。

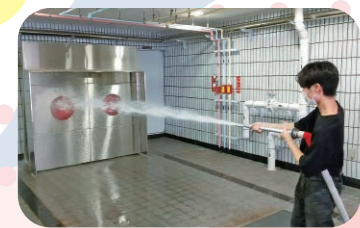
管理業務主任者

マンション管理会社では、30棟に1人の管理業務主任者の設置が義務付けられており、マンションが林立する現代においては、必要性の高い資格です。また、この資格が昇進の条件となっている会社も多くあります。

Point 02

あなぶきグループとの連携による不動産ビジネス実習

あなぶきグループのつながりを活かした授業が魅力。株式会社穴吹ハウジングサービスの研修施設である「あなぶきPMアカデミー」で、マンションや設備について学びます。



あなぶき
ハウジング
サービス



Features
学科の特徴
不動産業界の
2大「国家資格」を
有資格者指導で
在学中に取得!

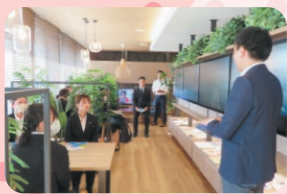
Point 03 卒業生による特別授業や関西企業研修で不動産業界を知る

不動産会社を経営している卒業生から不動産売買に必要な提案ポイントを学んだり、住宅メーカーの展示場を訪問したりするなど、現場を知る機会を数多く提供しています。



Point 04 企業見学で現場を知る

- 学べること マンション販売・賃貸・管理 **あなぶき不動産プラザ**
- 学べること 住宅販売 **住宅展示場シエスタ21**
- 学べること マンション管理・設営 **あなぶきPMアカデミー**



マンションの販売・賃貸・管理の流れを理解し、それぞれの場面で宅建士や管理業務主任者がどのような役割を果たしているのかを学びます。



住宅展示場の見学を通して、住まいづくりを支える営業のやりがいと、契約の専門性を担う住宅展示場の役割や重要性を学びます。



マンションの維持保全について、外壁の劣化状況の確認や修繕方法を体験します。さらに、消防設備の確認や緊急時の対応についても実践的に学びます。



Interview 01

AIには描けない、暮らしの1ページを提案する。



株式会社グローバルセンター
藤川優里愛さん
(尽誠学園高校卒)

AI時代だからこそ、人が生きる不動産の仕事

賃貸不動産の営業として、お客様の希望をヒアリングし、最適な物件提案から契約までをサポートしています。AIが進化しても、人の気持ちに寄り添う仲介の仕事はなくなりませんと感じ、この業界をめざしました。今後の目標は、より多くのお客様から信用いただける存在になることです。学生時代にプレゼンテーションの授業を通して、相手の立場を考えながら伝える力や提案力を身につけました。その学びを活かし、現在は休日に物件周辺の商業施設や飲食店を実際に訪れ、提案や会話のきっかけづくりを行っています。人前で話す経験を重ねたことで、お客様への物件紹介や説明にも自信を持って臨んでいます。

Interview 02

資格を武器に不動産会社から独立、今は経営の経験を活かす。



株式会社クラシックラボ
守実洸平さん
(香川県立高松工芸高校卒)

働く未来を描き、自主性を持って挑む

私には起業の目標があり、穴吹カレッジの資格取得や就活へのカリキュラムなどが自分と合っていると思い入学しました。徹底的に2年間頑張りと、地元大手不動産会社に入社。その後独立して、現在不動産会社を経営しています。穴吹カレッジにはゲスト講師として時々招かれています。経営者と直接話す機会は少ないと思うので、経営者にはどんな苦労があり、どういふ思いで起業しているのかを伝えると共に、資格は一つのアイテムであって、国家資格もちゃんと意味を理解して使わないと意味がないよ、と話しています。

Interview 03

業界のパスポート「宅建士」を手に、希望の企業へ。



株式会社あなぶきレジデンシャル流通
松川実樹さん
(香川県立高松工芸高校卒)

穴吹カレッジでの学びが採用に直結しました

進みたかった不動産系の資格取得に特化した学科があった穴吹カレッジに入学しました。資格取得まで緻密に計画されたカリキュラムと、担任制の一貫したサポートが受けられ、国家試験合格へと導いていただけたと思っています。先生の一人ひとりへの的確なアドバイスには、私も友人も大いに励まされていました。おかげで業界必須と言える国家資格「宅地建物取引士資格」(宅建士)を在学中に取得できたことが、就活の成功につながりました。

就職 Step 内定までの ステップ



1年次

4月~7月
自己分析、業界研究

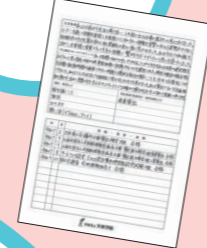
将来どんな生活がしたいか



10~11月
学内
インターンシップ
(04pに掲載)

10月
インターンシップ
希望調査

11月
履歴書作成



12月
学外インターンシップ

お客様対応の楽しさを実感しました!

笑顔で対応する大切さを学びました!

社会人になる実感がわきました!



現場の雰囲気を体感できました!

1月
就職ガイダンス

2月
就職面接研修



2月
関西企業研修



3月
就職活動
スタート

2年次

4月~
面接対策練習

内定

オープンキャンパス

在校生が企画したよ!

参加者の声

実践的な授業が楽しそうで魅力的でした!

先生や先輩が優しくて、雰囲気が良かったです!

就職後のイメージが見える体験授業が面白かったです!

一人暮らし体験! 自分好みのお部屋選びにチャレンジしてみよう!

生成AI活用体験! 自分だけのブランドロゴを作ってみよう!

不動産のことがよく分かる! 不動産すごろくを体験してみよう!

空のパイロット体験! ドローンを操縦してみよう!

ビッグデータを使ってヒット商品発見! 売上ランキングクイズにチャレンジしてみよう!

学生が企画した親子向けイベントを実際に体験しよう!

オープンキャンパスの流れ

- 1 受付開始
予約者の方はお名前を受付にお伝えください。資料をもらい、全体会場へ。
- 2 全体説明 校舎見学
当日スケジュールや学校・学科の特長などをご説明します。
- 3 体験授業
各分野・専攻に分かれて体験授業を行います。
- 4 座談会
在校生との個別相談を実施中! 資格、学費、学校生活まで幅広くお答えします。

オープンキャンパスのお申し込みはこちら

入学相談室

☎ 0120-46-3485 (平日9:00~17:00)